

WEBセミナー 2026年10月特集

AIを使ったnote活用講座



HPやSNSだけでは
伝わらない魅力を発信



「note」とは文章や画像などの情報を手軽に発信できるウェブ上のサービスです。中小企業や官公庁では、公式サイトで伝わりにくい「想い」や「背景」を届けるツールとして活用されています。本セミナーではnoteの活用事例とAIを使った文章作成のコツをお伝えします。自社の魅力を伝える武器を手に入れましょう！（40分）

株式会社シンプルブランド 代表取締役

（おだ じゅんや）
小田 純也

WEBセミナーの視聴方法

使い方はとても簡単！すぐにご利用になれます

STEP 1

商工会・商工会議所の
HPよりWEBセミナー
サイトにアクセス



WEBセミナーの
バナーを選択します

STEP 2

ID・パスワードを
入力してログイン

ログインはこちら

ID : ○○○○

パスワード : △△△△

※ID・パスワードは商工会・
商工会議所にお問合せください

STEP 3

学びたいセミナーを
お選びください



※様々なジャンルで700タイトル
以上の豊富なセミナー

その他 700 タイトル以上を配信中

月間視聴ランキング BEST 2



インスタ×LINEで 顧客獲得・売上アップ

一般経営

株式会社スマイルリボン代表取締役

加藤 あい



「Instagram」と「LINE 公式」を活用した SNS での顧客獲得についてわかりやすくお伝えします。プライベート用とは機能が違う 2 つの SNS の役割や、売り込まずにお客様が集まる仕組みを解説。「何から始めればいいのか」とお悩みの方は必見です。



売上アップのための Web・紙・SNS活用セミナー

一般経営

TOSS International 株式会社
代表取締役

橋本 夏子



Popteen、NIKITA、Ray を始めとした女性雑誌や、Yahoo!グループ女性 WEB メディア『TRILL』などの編集を経て、多数の企業プロモーションに携わってきた講師が、各メディアの強みを活かして売上をアップさせる実践的な方法を、事例を交えて分かりやすく解説します。

※ 2026 年 8 月の再生回数を集計

おすすめセミナー

	タイトル	講師名	時間	内容
一般経営	NEW 審査の目で紐解く！ 評価で会社を成長させる方法（1）	井之川 宗弘	9 分	業績向上を目指す際、売上ばかりを追っていませんか。本講座では売上を増やす前にまず会社の信用を整えることで、利益率の向上や金利負担の軽減、採用力強化を実現する方法を解説します。元帝国データバンクの講師が、調査会社の評価を武器にして会社を確実に成長させる実践的なノウハウをお伝えします。
	NEW 中小建設業者の 公共工事進出セミナー	山本 昌幸	59 分	民間工事や下請けだけでは利益が出ないとお悩みの方へ。建設業許可から経営状況分析、経営事項審査、入札、そして受注後の施工管理に至るまで公共工事へ進出するための全ステップを徹底解説します。建設業界に精通した専門家の視点から確実に利益を出し続けるための実践的な対策をお伝えします。
	NEW 実物で解く売れるパッケージ (4) 価格競争から脱却するパッケージ	松浦 陽司	20 分	良い商品を作っても価値が伝わらず、価格競争や売上低迷に課題を抱えている企業が多数存在します。本シリーズでは数々の商品の売上を劇的に変えてきたパッケージマーケッターが、豊富な実例をもとにパッケージを活用した課題解決策を伝授します。第 4 回のテーマは「価格競争から脱却するパッケージ」です。
	ツール導入で終わらせない DX	近藤 純光	37 分	「システムを入れたのに現場で使われない……」とお悩みの経営者の皆様へ。地域密着で DX 支援を行ってきた講師が、ツール導入で終わらせない「真の DX」の進め方を伝授します。経営ビジョンと戦略を繋ぎ、現場と対話しながら成果を生み出すための実践ノウハウを学びましょう。
	事例でわかる人材定着 中小企業の賃上げ	櫻井 三樹子	33 分	世間の賃上げムードに焦り、安易に給与を上げて財務を圧迫しては本末転倒。だからこそ、自社の安全な賃上げラインを数字で正しく知ることが不可欠です。労働分配率を軸に、必要な売上増やコスト削減額をシミュレーション。会社も社員も豊かになる賃上げサイクルを確立しましょう！
	「取適法」と「生成 AI」による 価格交渉術	迫田 毅	37 分	関係が悪化したら……という価格交渉の不安を、法律と AI の力で解消しませんか？ 交渉の頼れる後ろ盾、中小受託取引適正化法（取適法）の要点を解説。客観的な裏付けデータの集め方や交渉に向けたメール作成法を実践形式でお伝えします。自社と取引先の未来を守る交渉準備を始めましょう！
人材育成	売れる営業 3つの力 (3) リーダーシップ力	市川 卓	24 分	トップ営業パーソンは「商品売る」だけでなく、顧客やチームを巻き込んで「動かす」リーダーシップで成果を出しています。顧客と自社が共に納得するゴールに向かうには、周囲の協力が欠かせません。現場の生の声から本日の課題を見抜き、信頼で人を動かす営業のコツをわかりやすく解説します。
政治経済	NEW 世界情勢の真実と日本経済の行方 公開期間：2026年10月上旬～12月末	井上 和彦	40 分	ジャーナリストの井上和彦氏が、激変する世界情勢を解説！豊富な取材経験をもとに、ニュースの表層にとどまらない真実を捉え、世界の進む方向について読み解く手がかりを提示します。さらに海外渡航で使えるトラブル対処法など、知って役立つ便利情報もお届けします。
	経済の「なぜ？」がスッパリ解ける！ 2027 年に向けて企業が選ぶべき道	熊野 英生	37 分	エコノミストの講師が、視聴者からの質問に Q&A 形式で答えます。アメリカとイランの攻防の影に隠れた原油の動きや歴史的な円安にある為替、食料品消費税減税など、ニュースを見るだけでは分からない経済の仕組みをスッパリ解説！ これからの経営のヒントが詰まった本動画をぜひご覧ください。
パソコン	NEW エクセル活用 初級講座 公開期限：2026 年 12 月末	岩見 誠	85 分	本セミナーでは、データ入力や関数の活用、見やすいグラフ作成、印刷時における設定まで、エクセルの初歩を体系的に学びます。自己流から脱却して正しい基本操作を身につけましょう！さらに、AI アシスタント Copilot の使い方も実践してお伝えします。
労務	カスハラ対策の進め方と 組織体制のつくり方 公開期限：2026 年 11 月末	津田 典子	85 分	2026 年度から、企業にはカスハラ対策が義務付けられました。本セミナーでは、カスハラの基本的な概念から、企業が求められる対応義務、実際の接客現場で役立つ対応力強化のためのノウハウを解説します。従業員一人ひとりの意識を改革し、効果的な企業体制を作りましょう。
財務・税務・経理	令和 8 年度 税制改正とインボイス制度注意点 公開期限：2026 年 10 月末	塩野 貴之	85 分	2026 年 10 月 1 日は税制上の節目であり、インボイス制度では 2 割特例終了と仕入控除額の変更が迫っています。本セミナーでは令和 8 年度税制改正と特例終了の注意点を、実務に直結する視点で解説します。変更点を確実に押さえ今後の対策に活かしましょう。

※掲載されているタイトルは、ご覧いただけるものの一部です。
掲載講師や内容は変更になる場合がございます。