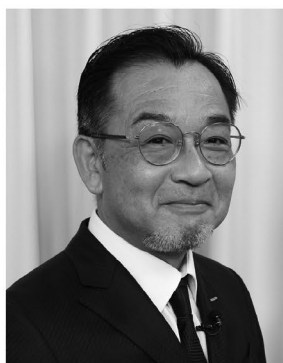


WEBセミナー 2026年11月特集

評価で会社を 成長させる方法



(2) 売上至上主義を脱却！ 評価と利益の法則



売上は増えているのに利益が残らないとお悩みではありませんか。本講座では、「売上至上主義」から脱却し、会社の信用力を高めることで利益率を向上させる仕組みについて解説します。仕入条件の改善や金利負担の軽減など、信用力が利益に直結する3つの経路を紐解き、売上増に頼らない実践的な成長戦略をお伝えします。(8分)

中小企業診断士
Trydent株式会社 代表取締役

(いのかわ むねひろ)
井之川 宗弘

WEBセミナーの視聴方法

使い方はとても簡単！すぐにご利用になれます

STEP 1

商工会・商工会議所の
HPよりWEBセミナー
サイトにアクセス



WEBセミナーの
バナーを選択します

STEP 2

ID・パスワードを
入力してログイン

ログインはこちら

ID : ○○○○

パスワード : △△△△

※ID・パスワードは商工会・
商工会議所にお問合せください

STEP 3

学びたいセミナーを
お選びください



※様々なジャンルで700タイトル
以上の豊富なセミナー

その他 700 タイトル以上を配信中

月間視聴ランキング BEST 2

1

「取適法」と「生成AI」による 価格交渉術

一般経営

中小企業診断士

迫田 毅



「関係が悪化したら……」という価格交渉の不安を、法律とAIの力で解消しませんか？本動画では交渉の頼れる後ろ盾、中小受託取引適正化法（取適法）の要点を解説。そしてAIを活用し、客観的な裏付けデータの集め方や交渉に向けたメール作成方法を実践形式でお伝えします。自社と取引先の未来を守る交渉準備を始めましょう！

2

経済の「なぜ？」がスッキリ解ける！

公開期限：2026年11月末

政治経済

株式会社ABC 経済研究所
代表エコノミスト

熊野 英生



エコノミストの熊野英生氏が、視聴者からの質問にQ&A形式で答えます。アメリカとイランの攻防の影に隠れた原油の動きや歴史的な円安にある為替、食料品消費税減税など、ニュースを見るだけでは分かりにくい経済の仕組みをスッキリ解説！ これからの経営のヒントが詰まった本動画をぜひご覧ください。

※ 2026年9月の再生回数を集計

おすすめセミナー

	タイトル	講師名	時間	内容
一般経営	NEW 人を動かす経営者の話し方	神田 山緑	45分	言葉を尽くしているのに、なぜか周囲に思いが伝わらない——そんなシレンマを抱えていますか？人の心を動かす真の鍵は、「論理」ではなく感情を揺さぶる「物語」にあります。江戸時代から受け継がれてきた話芸「講談」から、相手を惹きつけ、心を動かす「あなただけの物語」の紡ぎ方を学びます。
	NEW 正しく怖がる 企業の SNS 炎上リスク 公開期限：2027年1月末	小木曾 健	55分	企業の SNS 活用が進む中、不用意な発言や従業員の個人的なトラブルが思わぬ炎上を招くことがあります。本セミナーでは、ネット炎上を8パターンに分類し、発生時にやってはいけない NG 行動を解説。正しい初動対応や炎上を未然に防ぐ心構えを学びます。
	NEW 実物で解く売れるパッケージ (5) 誰にでも売れるな！ ターゲットに売れ！	松浦 陽司	17分	良い商品を作っても価値が伝わらず、価格競争や売上低迷に課題を抱えている企業が多数存在します。本シリーズでは数々の商品の売上を劇的に変えてきたパッケージマーケッターが、豊富な実例をもとにパッケージを活用した課題解決策を伝授します。第5回のテーマは「誰にでも売れるな！ ターゲットに売れ！」です。
	中小建設業者の 公共工事進出セミナー	山本 昌幸	59分	民間工事や下請けだけでは利益が出ないと悩む方へ。建設業許可から経営状況分析、経営事項審査、入札、そして受注後の施工管理に至るまで公共工事へ進出するための全ステップを徹底解説します。建設業界に精通した専門家の視点から確実に利益を出し続けるための実践的な対策をお伝えします。
	AI を使った note 活用講座	小田 純也	42分	「note」とは文章や画像などの情報を手軽に発信できるウェブ上のサービスです。中小企業や官公庁では、公式サイトで伝わりにくい「想い」や「背景」を届けるツールとして活用されています。本セミナーでは note の活用事例と AI を使った文章作成のコツをお伝えします。自社の魅力を伝える武器を手に入れましょう！
研修・人材育成	売れる営業 3つの力 (3) リーダーシップ力	市川 卓	24分	トップ営業パーソンは「商品売る」だけでなく、顧客やチームを巻き込んで「動かす」リーダーシップで成果を出しています。顧客と自社が共に納得するゴールに向かうには、周囲の協力が欠かせません。現場の生の声から本当の課題を見抜き、信頼で人を動かす営業のコツをわかりやすく解説します。
	人生を変える“集中力”	森 健次朗	39分	大事な場面で緊張する、集中が続かないとお悩みの方へ。メダリストが着用した「サメ肌水着」の開発者である森健次朗氏が、一流アスリートたちとの関わりで学んだ本番に強くなるノウハウを伝授！即実践できる手法で仕事のパフォーマンス向上のみならず、毎日の生活も楽しむスキルを手に入れましょう！
政治経済	世界情勢の真実と日本経済の行方 公開期限：2026年12月末	井上 和彦	44分	ジャーナリストの井上和彦氏が、激変する世界情勢を解説！豊富な取材経験をもとに、ニュースの表層にとどまらない真実を捉え、世界の進む方向について読み解く手がかりを提示します。さらに海外渡航で使えるトラブル対処法など、知って役立つ便利情報もお届けします。
	コンビニを見たら日本経済が分かる	渡辺 広明	43分	コンビニの商品・サービス・価格戦略には、消費者心理や景気動向が先行して表れます。本講座ではコンビニ店長から消費経済アナリストという異色の経歴を持つ講師が、コンビニから日本経済の現状と課題、今後の成長戦略をわかりやすく解説します。身近に潜むヒントから未来の変化をつかむ力を養いましょう。
パソコン・コン	NEW エクセル活用 中級講座 公開期限：2027年1月末	岩見 誠	70分	本セミナーでは、便利な関数の使い方や、複数シート間の計算、印刷レイアウトまで、中級レベルの実践スキルを体系的に学びます。データ処理や資料作成の時間を大幅に削減しましょう！さらに、AI アシスタント Copilot を使った関数作成や運用のコツもお伝えします。
労務	カスハラ対策の進め方と 組織体制のつくり方 公開期限：2026年11月末	津田 典子	85分	2026年度から、企業にはカスハラ対策が義務付けられました。本セミナーでは、カスハラの基本的な概念から、企業が求められる対応義務、実際の接客現場で役立つ対応力強化のためのノウハウを解説します。従業員一人ひとりの意識を改革し、効果的な企業体制を作りましょう。
税務・財務 経理	顧問税理士の選び方と活かし方	長尾 元彦	36分	顧問税理士に決算書や申告業務だけを任せていませんか？税理士は会社の数字を最も深く理解する“成長のパートナー”です。本セミナーでは、企業の成長に貢献できる税理士の選び方と、経営者が知っておくべき「相談の仕方」「活かし方」を実例を交えて解説します。

※掲載されているタイトルは、ご覧いただけるものの一部です。
掲載講師や内容は変更になる場合がございます。